

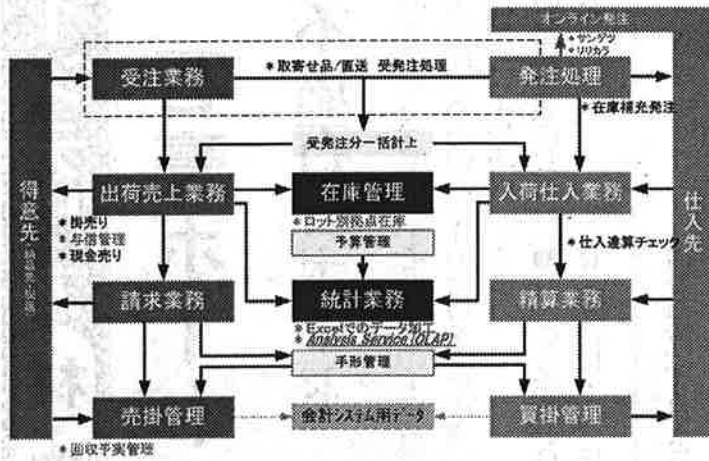
壁装材卸の経営効率をアップ

販売管理パッケージをリリース

「DECO」システム

ウチダユニコム(株) (東 5-5011代) は、壁装材卸売業の経営効率改善
 京都、電話03-5151-5151

“DECO”システム概要



善を強力に支援する販売管理パッケージの最新バージョン『DECO(デコ)』の販売・サポートを開始した。

同社は(株)内田洋行の連結決算対象会社で、25年以上前から首都圏の壁装材卸売業に対して販売管理システムを提供、平成5年にはパソコン版のパッケージシステム『壁装MAGIC』の導入を進めてきた。

今回リリースされた『DECO』は、受発注同時処理を主体としているが在庫管理を含めた統合型パッケージシステムとなっている。業界特有の取引形態に対応した機能を網羅している業界向け専用システムとなっている。

最近では壁装材卸売業でも照明器具や住宅設備関連商品などが取り扱われるようになっており、商品コード/名称の桁数が不足することもあり『DECO』では拡張されている。他にも今回の機能強化では「債権管理の強化」「与信管理の強化」「商品マスタ管理の強化」「売上・仕入単価(掛率)管理の強化(履歴管理)」「会計システム連携」

「仕入データ突合(6メーカー対応)」「本支店在庫状況の確認」「拠点間出荷依頼処理」など回収・与信・支払管理改善を意識した機能が強化されている。内部統制の機能としては、「プログラム起動権限」「修正・削除権限」「操作ログ管理」などの

強化も行われている。得意先へのサービス向上を図る機能としては「出荷証明書依頼データ作成」や「過去現場名のあいまい検索機能」により取引履歴の検索がスピーディに行える。

また、サンゲツ、リリカラとの「オンライン発注機能」も装備しており業務効率化も図れる仕組みとなっている。更には、環境対策・コスト削減も意識しており出力帳票については「プレビュー機能」「エクセル出力」「PDF出力」と出力用紙の削減も図れる機能となっている。

開発には『ドットNET Framework』、『データベースSQL Server』を

採用しており、本支店での運用でもデータの一元管理を可能とする環境を提供している。

価格体系は「業務限定版」と「フルパッケージ」に分かれており、「フルパッケージ」を導入する場合は「サーバライセンス」での提供となり、端末ライセンスは無制限で提供している(マイクロソフト等のライセンスは接続パソコン台数分必要)。

なお、同社では『DECO』発売に伴い、6月9日(水)に同社事務所において「紹介実演セミナー」(参加費無料)を開催する。また、表計算ソフト『エクセル』も同時に行われる

(<http://www.uchida-unicom.co.jp/>)。